



**Ker od države ne dobimo denarja za naložbe, povečujemo storitve za trg, ki nam bodo letos prinesle okoli 400 tisoč evrov prihodkov.**

■ **Simon Strgar, direktor Doma starejših občanov Ljubljana Šiška**

Stanovalci, ki lahko sami skrbijo za male živali, jih lahko tudi imajo. So do družine in živali prijazno podjetje. Imajo knjižnico, spletni kotichek. V dnevno varstvo, ki ga izvajajo v dislocirani enoti na Celovski 189, redno prihaja okoli 15 ljudi, ki dobijo družbo, aktivnosti in kosilo.

Ena od zadnjih novosti je senzorna terapija z zelišči, aromami in barvami. Stanovalce pomirja in so jo lepo sprejeli, ocenjuje Strgar.

**Dva tisoč starostnikov čaka na sobo**

Tristo od dva tisoč starostnikov na čakalnem seznamu bi radi takoj prišli v dom. Za dvoposteljno sobo čakajo leto dni, kar 2,5 leta pa za enoposteljno sobo. »Težave so z zaposlitvi-

jo dvoposteljnih sob, ker bi vsi želeli enoposteljno sobo,« pravi sogovornik.

Osnovna oskrba stane 17,41 evra na dan in vključuje bivanje, štiri obroke, čiščenje, pranje perila in udeležbo pri vseh dejavnostih. Najdražja oskrba je za nepokretne, in sicer 27 evrov na dan. Takšnih stanovalcev je polovica, ocenjuje Strgar.

**Kaj pogrešajo domovi za starejše**

Pravi, da domovi za starejše potrebujejo proste roke za odločanje o porabi presežka prihodkov nad odhodki. Meni, da bi morali biti ločeni od javnega sektorja, ker so na trgu in ne živijo od proračunskega denarja. »Kako bomo porabili presežek prihodkov nad odhodki, predvidimo v finančnem načrtu za prihodnje leto, ki ga mora najprej potrditi svet zavoda, sestavljen iz petih predstavnikov vlade, predstavnika občine in dveh predstavnikov zaposlenih ter stanovalca, na koncu pa mora s finančnim načrtom soglašati še ministrstvo za delo,« pojasnjuje. Radi bi delali normalno, ker se v celoti sami preživljajo.

**Privilegij zasebnih domov s koncesijo pred javnimi**

Kot javni zavod so v slabšem položaju kot zasebni domovi za starejše s koncesijo. Pred kratkim so nagrado za presežanje kvote invalidov javnim domovom odpravili, zasebni s koncesijo pa so do te še vedno upravičeni. »Za nas to pomeni 30 ti-

soč evrov manj denarja na leto, ki bi ga porabili za nakup pripomočkov za varno delo ter izboljševanje delovnih razmer in mest za invalide,« pravi Strgar.

Denar za medicinske pripomočke in aparate zbirajo z donacijami od okoliških podjetij, poslovnih partnerjev in posameznikov. V povprečju tako na leto zberejo 15 tisoč evrov. Upajo na evropska sredstva, ker bi radi še prenovili sobe in izboljšali standard. Lani so z lastnim denarjem že prenovili 24 sob, tako da je vsaka dobila svojo kopalnico. Preostale sobe pa prenova še čaka.

**Pri naložbah ne računajo na državo**

»Država kot ustanovitelj je po zakonu o socialnem varstvu zavezana zagotavljati denar za naložbe, vendar zaradi krize tega denarja ne vidimo in smo ga prisiljeni sami ustvarjati,« je kritičen. Zato širijo ponudbo storitev na trgu. V tem sklopu ponujajo dostavo hrane na dom, catering društvom in drugim, domsko kavarno, pedikuro in fizioterapijo.

**Pri oskrbi na domu jim v zelje skače občina**

Težava je tudi, da nacionalna strategija zagovarja širjenje pomoči na domu, kot je pomoč pri oblačenju, umivanju, kuhanje in drugi opravki, za kar naj bi večinoma skrbeli domovi. »A v Ljubljani domovi te možnosti nimajo, saj je mestna občina ustanovila svoj zavod za oskrbo na domu,« pravi Simon Strgar.

JURE MAKOVEC

<b>2,5</b> leta čakajo na enoposteljno sobo, leto dni pa na dvoposteljno sobo.	<b>3,6</b> milijona evrov prihodkov so ustvarili lani.	<b>1,9</b> milijona evrov z evropskega razpisa so porabili za energetske sanacije doma, s katero so stroške elektrike, ogrevanja pozimi in ogrevanja vode znižali za 40 odstotkov.	<b>256</b> tisoč evrov so lani ustvarili s storitvami na trgu, od katerih letos pričakujejo 400 tisoč evrov.
---	---	---	---

lo ocenjeno na 3,15, letos povečalo na 4,3, kaže analiza zadovoljstva, ki jo opravlja Skupina Fabrika. Po isti analizi se je zadovoljstvo svojcev v tem času povečalo s 3,74 na 4,22, zadovoljstvo stanovalcev pa s 3,94 na 4,6.

**Postali so medgeneracijsko središče**

Prednost bivanja v domu je, da starostnik, ki je bil prej med štirimi stenami, v domu dobi mesto v malem. Poskrbljeno je za prehrano, čiščenje, giba-

nje, družbo, konjičke in razna izobraževanja, kot sta tečaj računalništva in angleščine. Prirejajo glasbene in plesne nastope. Stanovalci ustvarjajo svoje glasilo, ki izide dvakrat na leto. Obiskujejo jih okoliški vrtci in šole. »Smo odprta ustanova, sodelujemo s 40 prostovoljci in smo učna baza za medicinsko fakulteto, visoko šolo za zdravstvo, fizioterapijo, delovno terapijo,« poudarja Strgar.

»Z odprtjem doma navzven, urejanjem odnosov in

vključevanjem okoliških stanovalcev oblikujemo medgeneracijsko središče, nismo več klasičen dom za starejše,« strne Simon Strgar. Pričakovalec je večji upor zaposlenih, veseli pa ga, da so se identificirali z novo vizijo doma in so sami bolj motivirani za delo, inovativni in ustvarjalni. Njihova vizija je, da razvijajo in ohranjajo vlogo kakovostnega, inovativnega in prepoznavnega doma za starejše doma in v tujini.

## prometnih nesrečah

Slovenija in ena od domačih zavarovalnic. »Avtomobilska industrija bo lahko naš simulator uporabljala v trženjske namene, zavarovalnice za biometrično in nevrološko ocenjevanje voznikov, FIA in druge ustanove pa za trening in usposabljanje,« pojasnjuje Vengust.

Podjetje NERVteh je ustanovil z Valentino Lacovich, v ekipi pa so še David Možina, Jernej Dolinšek, Jaka Simonič, Samo Železnik, Dejan Nadoh, Neža Perger in Ivan Vengust. So strokovnjaki za robotiko, elektrotehniko, računalništvo, ekonomijo, arhitekturo in oblikovanje.

Ekipa pri trženju stavi zlasti na osebno prodajo, projekcija rasti pa so naredili do konca leta 2019, ko načrtujejo vsaj pet milijonov evrov prihodkov na leto, še pravi Matej Vengust.

**Sofinancira jih Design Forward**

Podjetje NERVteh bo kmalu do kapitaliziral dizajnerski pospeševalnik Design Forward oblikovalske agencije Gigodesign, ki skrbi za industrijski dizajn simulatorja. Še iščejo dodatne vlagatelje, ki bi za vstop na evropski trg prispevali od 300 do 500 tisoč evrov. Hkrati se s Slovenci v Silicijevi dolini pogovarjajo o tem, kako bise uvrsti-

li v enega od tamkajšnjih start-up pospeševalnikov.

»Postopno bi radi na svetovnem trgu pridobili čim večji tržni delež, uporabo simulatorja varne vožnje NERVteh pa razširili še v ladijsko, letalsko in železniško industrijo,« pravi Vengust.

**Najnižja cena bo 20 tisoč evrov**

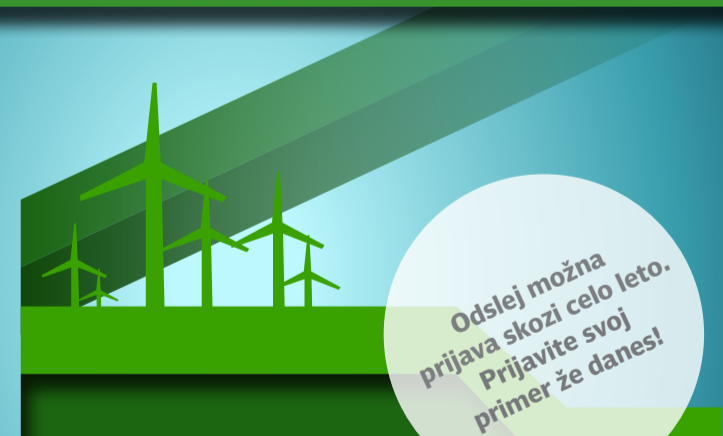
Izobraževalnim ustanovam bi za nakup simulatorja varne vožnje zaračunali do 20 tisoč evrov, dodajajo. Cena za avtomobilsko industrijo pa bo odvisna od kupčevih želja in prilagoditev, kot je usklajen dizajn armaturne plošče avtomobila.



**Dnevi Energetikov**

21.-22. april 2015, GH Bernardin, Portorož

**Razpis za energetske nagrade 2015**



**Nagradne kategorije:**

Energetsko učinkovito podjetje ali ustanova  
Energetsko učinkovit projekt (URE)  
Projekt uporabe obnovljenih virov energije (OVE)  
Promocijski projekt URE/OVE

**Nagrade in priznanja bomo podelili 21. aprila 2015 na 17. Dnevih energetikov.**

**Finance**

Organizator

**Institut "Jožef Stefan"**  
Center za energetska učinkovitost

Partner konference

Več informacij: [www.dnevi-energetikov.si/razpis-2015](http://www.dnevi-energetikov.si/razpis-2015)